



AREA BROKER & QZ
BUSINESS INSURANCE SOLUTIONS



STABILE MOVIMENTO

CHI SIAMO

Fondata nel 2007, Area Broker Consulting Srl nasce come naturale evoluzione delle precedenti esperienze del suo presidente ed amministratore delegato Stefano Sidoli. Le competenze professionali che ha avuto modo di maturare nel corso degli anni sono state investite in un'impresa organizzata secondo le sue idee e i suoi principi.



AREA BROKER & QZ

BUSINESS INSURANCE SOLUTIONS

La volontà è stata quella di creare una società che fosse espressione locale, vicina alla propria clientela, in grado di proporre soluzioni innovative, adatte ad aziende di tutte le dimensioni e con organizzazioni produttive e commerciali anche all'estero.

La società, grazie alle capacità del management, è cresciuta rapidamente, prima a livello locale e poi su tutto il territorio regionale. Nel 2014 viene inaugurata ed aperta la prima filiale di San Giovanni in Marignano a Rimini, traguardo che ha dato inizio al progetto di espansione della società sul territorio Emiliano-Romagnolo. Nello stesso anno si sente l'esigenza di consolidare la struttura definendone ruoli e procedure; questo delicato compito è stato affidato a Michele Anzalone che con professionalità e con la sua trentennale esperienza nel settore ricopre dal suo ingresso ad oggi il ruolo di Direttore Generale.

Con un nuovo management alla guida della società, nel 2015 viene costituito il primo consiglio di amministrazione. Le strategie e la politica commerciale perseguite portano poi all'apertura della filiale di Parma, città fra le più ricche, floride ed industrializzate dell'Emilia.



LA FUSIONE CON QZ

Il vero salto dimensionale arriva con l'operazione di aggregazione di QZ Srl, importante e storica società di brokeraggio assicurativo di Bologna fondata e guidata da Maurizio Quattrocchi, attuale vice presidente della società.

L'unione dei due brand porta nel 2017 alla nascita di Area Broker & QZ Consulting, eleggendo Bologna come sede e filiale strategica sull'asse della via Emilia. Storia, valori e professionalità delle due realtà si fondono rafforzando l'intera società.

AREA BROKER & QZ, UNA REALTÀ IN CONTINUO SVILUPPO

Con l'apertura della Filiale di Piacenza, nell'ottobre 2018, Area Broker & QZ conferma e rafforza la vicinanza alle imprese del territorio e sviluppa le proprie prospettive, con uno sguardo sempre più attento anche oltre i confini regionali. Negli anni la società ha stretto partnership strategiche, aderito ad uno dei più importanti network internazionali per affiancare i clienti che operano all'estero, investito in formazione ed infrastrutture informatiche ed acquistato nuovi software per il monitoraggio delle attività e l'ottimizzazione dei processi. È stata conseguita la Certificazione di Qualità ISO 9001:2015, ulteriore step per mappare meglio procedure e funzioni.

La strategia di Area Broker & QZ Consulting è chiara: rafforzare l'attuale posizione di leadership perseguendo un'ulteriore crescita, adottando sempre un criterio di selezione basato sulla qualità e professionalità delle persone.



I passaggi significativi della **NOSTRA STORIA**



2007

DATA DI FONDAZIONE

Ha inizio nel 2007 il percorso di Area Broker Consulting Srl come naturale evoluzione delle precedenti esperienze del suo presidente ed amministratore delegato Stefano Sidoli.



2009

NUOVA SEDE

Trasferimento degli uffici di Reggio Emilia nel nuovo centro direzionale "Grevill Center" di Via Niccolò Copernico.



2012

AMPLIAMENTO STRUTTURA

Ampliamento degli uffici di Reggio Emilia.



2014

APERTURA DELLA FILIALE ADRIATICA

Nel 2014 viene inaugurata ed aperta la prima filiale di San Giovanni in Marignano a Rimini, punto strategico per servire il territorio romagnolo e marchigiano.



2016

APERTURA DELLA FILIALE DI PARMA

Nel 2016 viene inaugurata ed aperta la filiale di Parma, posizione fondamentale sull'asse della via Emilia.



2017

FUSIONE CON QZ

L'acquisizione della società bolognese QZ ha portato al consolidamento del Gruppo e alla costituzione del nuovo consiglio di amministrazione.

I passaggi significativi della **NOSTRA STORIA**



2018

APERTURA DELLA FILIALE DI PIACENZA

Nel 2018 viene inaugurata ed aperta la filiale di Piacenza, posizione strategica per la zona della bassa Lombardia.



2019

ACQUISIZIONE STATUS BROKER

Maggio 2019: acquisizione della società bolognese Status Broker e ampliamento della sede di Bologna.



2019

APERTURA DELLA FILIALE DI LIVORNO

Settembre 2019: viene inaugurata ed aperta la filiale di Livorno, punto di riferimento di un territorio più vasto che abbraccia l'area toscana compresa tra le province di Livorno, Pisa, Massa-Carrara e Lucca.



2019

APERTURA DELLA FILIALE DI PRATO

Ottobre 2019: viene inaugurata ed aperta la filiale di Prato che conferma e rafforza il progetto di espansione che Area broker & QZ intende sviluppare in Toscana.



2020

ACQUISIZIONE S&B ESSEBI INSURANCE BROKER

Giugno 2020: acquisizione del 100% del capitale sociale e fusione per incorporazione della società bolognese S&B Essebi Insurance Broker con conseguente rafforzamento della Filiale di Bologna.



2020

TRASFORMAZIONE FORMA SOCIETARIA, VARIAZIONE DENOMINAZIONE E AUMENTO DEL CAPITALE SOCIALE

Luglio 2020: trasformazione della società da S.r.L. a Società per Azioni, variazione della denominazione in Area Broker & QZ S.p.A., aumento del capitale sociale a Euro 250.000,00 e costituzione del nuovo consiglio di amministrazione.

Il nostro **GRUPPO**



AREA BENEFIT & CARE

Cassa di assistenza specializzata e dedicata alla consulenza, progettazione e realizzazione di piani di welfare aziendali, previdenziali, assistenziali e sanitari rivolti al mondo delle imprese.

AREA BUSINESS RISK

Specializzata in servizi di consulenza professionale di risk management in outsourcing, ABR è uno spin off di Area Broker & QZ che ha unito l'esperienza pluriennale in ambito di risk management applicato nel settore del brokeraggio assicurativo, con quella della consulenza strategica dei rischi, attraverso la progettazione di sistemi informatici a supporto dell'attività fondamentale di controllo dell'impresa.

PLAS

Società appartenente al gruppo specializzata nell'intermediazione, consulenza e gestione di programmi affinity. Il settore affinity è caratterizzato da quei gruppi che presentano caratteristiche ed esigenze assicurative omogenee, tali da permettere lo studio di tariffe e condizioni mirate.

CLASS CONSULTING

Società appartenente al gruppo specializzata nell'intermediazione e consulenza per convenzioni su accordi di cessione del quinto dello stipendio e della pensione, nonché convenzioni su accordi CPI (Credit Protection Insurance) concessi sul credito al consumo.

Il nostro **TEAM**

Oltre 130 professionisti dislocati nelle sedi di Reggio Emilia, Bologna, Livorno, Parma, Piacenza, Prato e Rimini, lavorano ogni giorno con passione ed entusiasmo per porre al centro di tutti i processi aziendali la piena soddisfazione del cliente.

Professionali e competenti, espongono al cliente le criticità aziendali con la massima chiarezza, mappando ed individuando i rischi, formulando e proponendo soluzioni assicurative su misura.

MOLTO PIÙ DI SEMPLICI BROKER ASSICURATIVI

Il nostro obiettivo è quello di offrire servizi sempre migliori. Non vogliamo essere percepiti come meri collocatori di prodotti assicurativi ma come consulenti che, attraverso l'analisi dei rischi, aiutano il cliente ad eliminarli, ridurli, ritenerli o trasferirli al mercato assicurativo con gli strumenti più indicati.

Lo staff, costantemente aggiornato grazie a periodici percorsi formativi, si avvale di nuove ed avanzate tecniche di gestione del rischio aziendale, prestando i propri servizi sia sul territorio nazionale che all'estero.



NASCE L'ACADEMY DI AREA BROKER & QZ

In controtendenza rispetto agli operatori del mercato assicurativo, stiamo investendo rilevanti risorse economiche e impegnando tutta la struttura, a partire dal management, in un percorso di oltre 400 ore annuali che punta su formazione tecnica, comportamentale e motivazionale, in un'ottica di miglioramento continuo della gestione delle relazioni e della consulenza, a beneficio della nostra clientela.

NUOVE TECNOLOGIE PER OFFRIRE SEMPRE IL MEGLIO

Per rimanere al passo con il processo di digitalizzazione, il team dispone di strumenti capaci di soddisfare anche la clientela più esperta nell'utilizzo di nuove tecnologie. Crediamo fortemente nella cura delle relazioni interpersonali e nella buona comunicazione: solo così riusciamo a conoscere il cliente interpretando al meglio i suoi bisogni e individuando soluzioni a lui più adeguate.



Chi è il **BROKER ASSICURATIVO?**

Il broker è un mediatore assicurativo professionista che mette in relazione la propria clientela con il mercato assicurativo per dare copertura ai rischi connessi con le loro attività.



Perché scegliere **IL BROKER?**

Affidarsi ad Area Broker & QZ è la strada migliore da percorrere per affrontare il libero mercato con il supporto e l'affiancamento di un partner di fiducia.

Non avendo obblighi o vincoli con le compagnie assicurative, possiamo esaminare con occhio critico tutti gli aspetti e le opzioni proposte sul mercato e individuare per il cliente le soluzioni che realmente soddisfano le sue necessità di tutela del patrimonio aziendale e personale.

Il valore aggiunto è di avere a propria disposizione un esperto del rischio e non solo un esperto di prodotti assicurativi.

Il nostro affiancamento e la nostra consulenza in ambito assicurativo è fondamentale anche per evitare la sottoscrizione di inutili e/o inadeguate coperture che tendono a far lievitare il costo finale della polizza stessa.





CONSULENZA E INTERMEDIAZIONE

SEMPRE PRONTI AD ASCOLTARE LE VOSTRE ESIGENZE

La materia assicurativa spesso viene proposta con un linguaggio poco trasparente. Il nostro compito è quello di rendere questo linguaggio sempre più chiaro e comprensibile. In quale modo? Attraverso una metodica e periodica consulenza assicurativa.

Questo obiettivo, infatti, può essere raggiunto soltanto operando a fianco del nostro cliente. Non siamo semplici broker assicurativi ma veri e propri consulenti a disposizione di chi sente l'esigenza di approfondire e/o chiarire specifiche tematiche o, più semplicemente, vuole ricercare condizioni tecnico-economiche più vantaggiose.

LA CONSULENZA ASSICURATIVA AL VOSTRO SERVIZIO

Ci facciamo carico di ogni problematica assicurativa soprattutto in caso di sinistro che curiamo dall'apertura sino alla sua liquidazione.

Per garantire sempre il miglior rapporto qualità/prezzo e rimanere competitivi, monitoriamo periodicamente il mercato assicurativo e studiamo nuove procedure per ottimizzare il nostro metodo di lavoro e i tempi di erogazione dei servizi.

Una consulenza assicurativa precisa e puntuale, capace di dare risposte chiare e semplici alle richieste dei clienti.

Il nostro **METODO**



ANALISI DEI RISCHI

- Identificazione e quantificazione dei rischi e del patrimonio da tutelare
- Verifica e intervento sui sistemi di prevenzione esistenti
- Definizione delle politiche assicurative ottimali
- Strategie di auto-assicurazione

ANALISI DEL MERCATO

Selezione delle compagnie assicurative più idonee alla realizzazione del progetto, in relazione alla competitività delle quotazioni ottenute

IL PROGETTO

Un programma assicurativo che evidenzi:

- Analisi critica delle polizze vigenti e delle opportunità emergenti
- Individuazione e controllo delle aree di rischio non coperte
- Definizione del budget assicurativo ottimale e degli interventi economici necessari a realizzarlo
- Predisposizione di eventuali misure di loss prevention
- Programmi di intervento di medio-lungo termine
- Predisposizione di wording personalizzati

DIVISIONI SPECIALISTICHE



METEO RISK DIVISION

La nostra Meteo Risk Division è dedicata a tutti gli operatori economici e pubblici che hanno nel clima una sorgente di rischio.

L'innovazione portata avanti con professionalità e l'attenzione alle esigenze dei nostri Clienti sono le caratteristiche del nostro Gruppo.



DIVISIONE ENTI PUBBLICI

La Divisione affianca con competenza e professionalità gli Enti Pubblici chiamati ad affrontare sfide complesse nel rispetto della normativa in rapido avvicendamento e di budget sempre più stringenti, condizioni che impongono di adottare strategie innovative per combinare un'attenta gestione dei rischi ed efficienza nei costi.



TRADE CREDIT DIVISION

Ci siamo specializzati nell'intermediazione e nella consulenza assicurativa sviluppando un progetto di servizio personalizzato e modulabile sulle esigenze del Cliente.

Affianchiamo con professionalità e competenza i nostri Clienti in tutti i momenti della gestione del rischio credito e del programma assicurativo.

I nostri **SERVIZI**



PROGRAMMI INTERNAZIONALI - AL TUO FIANCO, OVUNQUE

Area Broker & QZ assiste il cliente offrendogli consulenza assicurativa a livello mondiale grazie alla preparazione e professionalità del suo staff anche in questo specifico ambito.

Il mercato assicurativo internazionale offre ampie opportunità ma si presenta come un mondo complesso in ogni settore, anche quello assicurativo. Il precario equilibrio tra adeguamento alle normative locali e necessità delle aziende di avere una gestione centralizzata, rende ancora più difficile l'analisi dei rischi e la scelta di coperture assicurative adeguate.



GESTIONE SINISTRI - IL NOSTRO FIORE ALL'OCCHIELLO

Una fase determinante nel rapporto con il cliente è quella della gestione e liquidazione dei sinistri. Da sempre ci impegnamo a garantire la massima qualità del servizio senza mai perdere di vista le esigenze del cliente.

Un approccio semplice e trasparente per gestire al meglio i rapporti con le controparti e le compagnie. L'obiettivo è quello di giungere ad una chiusura delle pratiche che soddisfi il cliente, il tutto nel pieno rispetto dei tempi e delle prassi che le diverse tipologie di sinistro prevedono.

EMPLOYEE BENEFITS & WELFARE - SOLUZIONI ASSICURATIVE PER LA FIDELIZZAZIONE DEI DIPENDENTI

Negli ultimi anni è sempre più alta l'attenzione delle aziende nei confronti degli Employee Benefits, incentivi anche di natura assicurativa rivolti ai dipendenti, ormai considerati imprescindibili per aumentare la fidelizzazione e la soddisfazione delle risorse umane.

AFFINITY - L'ULTIMA FRONTIERA DEL MERCATO ASSICURATIVO

Le Affinity Groups sono programmi di gestione del rischio, riferiti ad un gruppo di individui, soci, tesserati, dipendenti, professionisti e/o imprese che presentano caratteristiche ed esigenze assicurative omogenee, tali da consentire lo studio e la messa a punto di prodotti, tariffe e condizioni mirate, realizzando uno strumento assicurativo unico caratterizzato dal miglior rapporto qualità/prezzo.

RISK MANAGEMENT - GESTIONE DEL RISCHIO AZIENDALE EFFICIENTE ED EFFICACE

L'attività imprenditoriale comporta l'assunzione di rischi. Rischi che però non devono mettere in pericolo la continuità aziendale.

Una sana e prudente gestione d'impresa richiede una profonda consapevolezza della natura e della rilevanza dei rischi industriali assunti. Per questo è indispensabile che ciascuna impresa si doti di un efficace sistema di gestione del rischio, flessibile e graduato.



I SETTORI

INDUSTRIA MANIFATTURIERA

Anche per le PMI del settore manifatturiero è importante avvalersi della collaborazione del broker assicurativo per individuare soluzioni tecniche personalizzate ed economicamente competitive.

COMMERCIO E SERVIZI

Ascoltiamo il tuo desiderio di sicurezza interpretandone le esigenze, studiando ed individuando sul mercato assicurativo i prodotti più adeguati per proteggere al meglio la tua attività commerciale, qualunque essa sia.

LIBERE PROFESSIONI

Essere liberi professionisti vuol dire godere di maggiore autonomia ma anche di una maggiore esposizione ai rischi. Siamo pronti ad affiancarti nell'individuazione di prodotti assicurativi che garantiscano la massima tutela e serenità della tua professione.

ENTI E ISTITUZIONI

Area Broker & QZ offre soluzioni "taylor made" per gestire tutte le problematiche che ogni giorno gli Enti e le Istituzioni devono fronteggiare. Per una protezione a 360°.



I RAMI



PROPERTY



LIABILITY



MARINE



FINANCIAL
LINE



INTELLECTUAL
PROPERTY



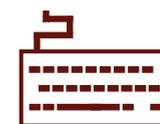
TRADE
CREDIT



BOND



LEGAL
PROTECTION



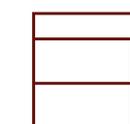
ENGINEERING



ACCIDENT &
HEALTH



LIFE



FINE ART



PROFESSIONAL
INDEMNITY



CYBER
SECURITY



MOTOR



PARAMETRICHE



CUSTODI DELLA TUA IMPRESA

Le nostre **SEDI**



SEDE LEGALE E DIREZIONE

Via N. Copernico, 28/A - 42124 Reggio Emilia (RE)
Tel. 0522.272499 - Fax 0522.272491

FILIALE BOLOGNA

Via G. Amendola, 12 - 40121 Bologna (BO)
Tel. 051.232386 - Fax 051.231743

FILIALE LIVORNO

Via dell'Artigianato, 39/B - 57121 Livorno (LI)
Tel. 0586.081140 - Fax 0586.081141

FILIALE PARMA

Viale Mentana, 92 - 43121 Parma (PR)
Tel. 0521.236525 - Fax 0521.231247

FILIALE PIACENZA

Via Campo della Fiera, 4 - 29121 Piacenza (PC)
Tel. 0523.1657000 - Fax 0523.349091

FILIALE PRATO

Via Valentini, 13 - 59100 Prato (PO)
Tel. 0574.040920 - Fax 0574.040921

FILIALE RIMINI

Via Vittorio Veneto s.n. - 47842 San Giovanni in Marignano (RN)
Tel. 0541.1788890 - Fax 0541.1788899



Email: info@areabroker.it - www.areabroker.it